

Fotografie: Jan Buwolda Fotografie

# Schaafsma Tool Service houdt de regie over financiën

*Voor een financieel gezonde bedrijfsvoering kunt u er voor kiezen, om alle investeringen uit eigen zak te betalen. Alleen wanneer u geld verdiend heeft, investeert u verder in uw onderneming. Maar het kan voor de noodzakelijke groei van u onderneming, toch gewenst zijn om een beroep op externe financiers te doen, bijvoorbeeld bij de aanschaf van een nieuw bedrijfspand. U wilt daarbij wel de regie over uw cash flow in handen houden en niet in een keurslijf van aflosschema's gevangen worden. Credion, financieel expert, kan samen met u kijken wat voor u de beste financiering is en samen met u op zoek gaan naar de juiste kredietverstrekker.*

**Z**o adviseerde Credion Groningen Schaafsma Tool Service bij de financiering voor de aanschaf van een bedrijfspand. Schaafsma Toolservice uit Groningen is een echt familiebedrijf. Het bedrijf is in 2008 gestart door de familie Schaafsma. Het bedrijf levert elektrisch gereedschap en ijzerwaren aan bouw- en klusbedrijven. Dennis Schaafsma, medeoprichter van het bedrijf, omschrijft de ontwikkeling van het bedrijf: "Wij zijn in 2008 kleinschalig vanuit huis begonnen. Wij willen bouwen aan een stevig bedrijf voor de toekomst. Dat doen we door onze kosten laag te houden en pas te investeren als we het geld verdiend hebben."



v.l.n.r. Dennis Schaafsma, Martin Dekker (Credion) en Ad Win

"Maar", zo gaat Dennis verder, "in 2009 groeiden wij uit onze jas. Onze voorraad was verdeeld over de garages van twee huizen en daardoor pendelden we heen en weer tussen de twee locaties. Verloren tijd, die we beter aan onze klanten kunnen besteden. Dat was voor ons het moment om naar een grotere locatie te zoeken. Die vonden we op het industrieterrein de Eemspoort in Groningen. Tot nu toe hebben wij ons bedrijf uit eigen middelen gefinancierd, maar voor de aanschaf van het pand hadden we wel een financiering nodig. In eerste instantie zijn we hiervoor naar onze huisbankier gestapt, maar we merkten al snel dat we dit ons te veel tijd en energie zou kosten en de financiering moest snel geregeld worden."

Martin Dekker van Credion Groningen, hoorde van de plannen van de ondernemers en stelde voor om te assisteren bij de financieringsaanvraag. Vanaf dat moment ging het heel snel. Dennis vertelt over de werkwijze van Credion: "Martin ging snel en accuraat te werk en binnen drie weken was de hele transactie rond!"

Martin Dekker: "Wij hebben het aanvraag traject van de ondernemers overgenomen. En hebben naast de huisbankier ook andere financiers benaderd. Door de wensen van de ondernemer goed te vertalen naar de bank, hebben wij een prima financiering voor ze kunnen regelen tegen gunstige condities. De financiering heeft slechts een aflosverplichting van minder dan 1% per jaar. Dat geeft de ondernemers veel vrijheid. Zij mogen meer aflossen als het kan, maar kunnen

ze ervoor kiezen om dit niet te doen. Zo houden ze zelf de regie in handen."

Dennis Schaafsma: "Credion heeft ons zeer veel tijd en energie bespaard. Bovendien hebben zij ons tijdens het hele traject begeleid. Wij zijn geen financieel experts, maar Credion legt steeds in begrijpelijk taal uit wat er moet gebeuren. Daardoor wisten we altijd precies, waarvoor we tekenden. Bovendien heeft Credion zichzelf terug verdiend door een lager rentepercentage en minder afsluitprovisie. Dankzij de inzet van Credion hebben wij een goed gevoel bij deze financiering!"



Credion  
Spijkerboordijk 3  
9468 CG Annen  
T 050 - 311 25 43  
groningen@credion.nl  
www.credion.nl

**SCHAAFSMA**  
GEREEDSCHAPPEN - IJZERWAREN

Schaafsma Tool Service  
Kattegat 6-9  
9723 JP Groningen  
T 050 - 404 10 40